

আহলান এ্যাগ্রো

Ahlan Agro

Investment Window

কুরবানি প্রকল্প ২০২৭

মুদারাবা পদ্ধতিতে বিনিয়োগ প্রস্তাবনা

Ahlan Agro Qurbani Project 2027 — Mudaraba Investment Proposal

Halal | Secure | Profitable (In sha ALLAH)

মেয়াদ: ০১ সেপ্টেম্বর, ২০২৬ — ৩১ আগস্ট, ২০২৭ (১২ মাস)

প্রস্তুতকারী: সাগর হাসনাত, প্রতিষ্ঠাতা, আহলান এ্যাগ্রো

সংস্করণ তারিখ: সেপ্টেম্বর, ২০২৬

১। এক নজরে কুরবানি প্রকল্প ২০২৭

আহলান এ্যাগ্রো ২০২১ সাল থেকে একাধারে ছয়টি কুরবানির ঈদে গরু, ছাগল, কশাই সার্ভিস ও ভাগা সার্ভিস সরবরাহ করে গ্রাহকদের আস্থা অর্জন করেছে। ২০২৬ সালের কুরবানি সিজনে আহলান এ্যাগ্রো প্রায় ১ কোটি ৬৮ লক্ষ টাকা রেভিনিউ ও প্রায় ১৭ লক্ষ টাকা নেট প্রফিট অর্জন করেছে, আলহামদুলিল্লাহ। এই ধারাবাহিক সাফল্য ও অভিজ্ঞতার ভিত্তিতে আহলান এ্যাগ্রো কুরবানি প্রকল্প ২০২৭-এর জন্য মুদারাবা পদ্ধতিতে বিনিয়োগ আহ্বান করছে।

বিষয়	লক্ষ্যমাত্রা / বিবরণ
প্রকল্পের মেয়াদ	০১ সেপ্টেম্বর, ২০২৬ — ৩১ আগস্ট, ২০২৭ (১২ মাস)
বিনিয়োগ পদ্ধতি	মুদারাবা (ইসলামিক শরিয়াহভিত্তিক)
মোট গরুর লক্ষ্যমাত্রা	২০০ টি
মোট ছাগলের লক্ষ্যমাত্রা	১০০ টি
গরু ভাগা (শরীকানা)	২০ টি
কশাই সার্ভিস (গরু)	৩০ টি
প্রত্যাশিত মোট রেভিনিউ	২.৫ কোটি টাকা
প্রত্যাশিত নেট প্রফিট	৫০ লক্ষ টাকা
বিনিয়োগকারীদের প্রত্যাশিত ROI (বাৎসরিক)	১৮%

উল্লেখ্য: উপরোক্ত লক্ষ্যমাত্রা প্রাক্কলন; প্রকৃত ফলাফল বাজার পরিস্থিতি, পশুর স্বাস্থ্য এবং চাহিদার উপর নির্ভর করে ভিন্ন হতে পারে। বিস্তারিত ঝুঁকি সংক্রান্ত আলোচনা প্রতিবেদনের শেষাংশে সংযুক্ত।

২। বাজার পরিস্থিতি ও সম্ভাবনা

সরকারের পরিসংখ্যান অনুযায়ী, বাংলাদেশে প্রতি বছর কুরবানির ঈদে প্রায় ১ কোটির অধিক গবাদিপশু কুরবানি করা হয়, যার মধ্যে প্রায় ৪৫-৪৭ লক্ষ গরু। টাকা বিভাগেই কুরবানি হয় প্রায় ২৫ লক্ষ পশু, যার একটি বড় অংশ গরু। প্রতিটি গরুর গড় মূল্য ১ লক্ষ টাকা ধরা হলে শুধুমাত্র কুরবানির ঈদে সারা দেশে গরুর বাজারের আকার দাঁড়ায় কয়েক লক্ষ কোটি টাকা, এবং সারাবছর মাংসের চাহিদা বিবেচনায় নিলে এই বাজার আরও বড়। উচ্চ সম্ভাবনাময় এই খাতে আহলান এ্যাগ্রো ধারাবাহিকভাবে ব্যবসায়িক ভিত্তি মজবুত করে চলেছে।

আহলান এ্যাগ্রো ২০২২-২৩, ২০২৩-২৪, ২০২৪-২৫ ও ২০২৫-২৬ — এই চার অর্থবছরে গড়ে প্রায় দেড় কোটি টাকা করে ব্যবসা করেছে, আলহামদুলিল্লাহ। ২০২৬ সালের কুরবানি সিজনে ১১৯ টি গরু (যার মধ্যে ১৫ টি শরীকানায়) ও ৬১ টি ছাগল বিক্রয়ের মাধ্যমে প্রায় ১.৬৯ কোটি টাকা রেভিনিউ অর্জিত হয়েছে।

৩। ভূমিকা

গরু লালন-পালন ও গরুর ব্যবসা বাংলাদেশের একটি দীর্ঘদিনের ঐতিহ্যবাহী ব্যবসা। গরুর মাংস ও দুধ সারাবছর মানুষের প্রোটিনের চাহিদা পূরণ করে এবং ঈদুল আযহাকে কেন্দ্র করে দেশের পশুবাজারের একটি বড় অংশ আর্ভিত হয়। তবে অনেক ব্যবসায়ীর অতিরিক্ত মুনাফালোভী মানসিকতা এই খাতকে বিপর্যস্ত করেছে — বিশেষত কুরবানির আগে গরুতে গ্রোথ হরমোন ও অনিয়ন্ত্রিত এন্টিবায়োটিক প্রয়োগ করার প্রবণতা, যা পশু ও মানবদেহ উভয়ের জন্যই ক্ষতিকর।

গ্রোথ হরমোন, স্টেরয়েড ও এন্টিবায়োটিকমুক্ত, নিরোগ, দেশাল ষাড় গরু সরবরাহের লক্ষ্যে ২০২১ সালে আহলান এ্যাগ্রোর যাত্রা শুরু হয়। যাত্রার শুরু থেকে ২০২১ থেকে ২০২৬ সাল পর্যন্ত টানা ছয়টি কুরবানির ঈদে সুনামের সাথে গরু সরবরাহ করে আহলান এ্যাগ্রো। শুরুতে শুধু লাইভ গরু থাকলেও পরবর্তীতে কশাই সার্ভিস, ভাগা সার্ভিস, খাশি ও হোম ডেলিভারি সার্ভিস যুক্ত করা হয়েছে। ২০২৩ সাল থেকে চালু হয়েছে আকিকা ও সাদাকাহ সার্ভিস, এবং সম্প্রতি পরীক্ষামূলকভাবে চালু হয়েছে ডেইরি ইউনিট। এছাড়া ২০২৪ সালের জানুয়ারিতে যাত্রা শুরু হওয়া “বিফওয়াল” এখন একাধিক শাখায় সম্প্রসারিত হয়েছে, যা আহলান এ্যাগ্রোর উৎপাদিত মাংস বিক্রয়ের একটি স্থায়ী চ্যানেল হিসেবে কাজ করছে।

দীর্ঘমেয়াদি অবকাঠামো শক্তিশালীকরণ ও কুরবানি প্রকল্পের ওয়ার্কিং ক্যাপিটাল সংস্থানের লক্ষ্যে আহলান এ্যাগ্রো কুরবানি প্রকল্প ২০২৭-এর জন্য মুদারাবা পদ্ধতিতে বিনিয়োগ আহ্বান করছে।

৪। প্রতিষ্ঠান পরিচিতি ও ফাউন্ডার

প্রতিষ্ঠান পরিচিতি

আহলান দেশের অনলাইন বিজনেস কমিউনিটির একটি পরিচিত নাম। ২০১৫ সালে যাত্রা শুরু করে আহলান আজ পর্যন্ত সততা, ন্যায্যনিষ্ঠা ও পেশাদারিত্বের সাথে বিশুদ্ধ খাদ্য সরবরাহের ব্যবসায় যুক্ত রয়েছে। আহলান এ্যাগ্রো আহলান কর্পোরেশনের একটি প্রতিষ্ঠান, যা ২০২১ সালে গ্রোথ হরমোন, স্টেরয়েড ও এন্টিবায়োটিকমুক্ত দেশাল গরু সরবরাহের লক্ষ্যে যাত্রা শুরু করে। ঢাকার বসিলায় একটি স্থায়ী শেডের মাধ্যমে বছরব্যাপী নিরাপদ গরুর মাংস সরবরাহের পাশাপাশি টানা ছয়টি কুরবানির ঈদে সফলভাবে সেবা প্রদান করে আহলান এ্যাগ্রো গ্রাহকদের কাছ থেকে অভূতপূর্ব সাড়া পেয়েছে।

ফাউন্ডার

আহলান একটি সোল প্রোপ্রাইটারশিপ প্রতিষ্ঠান। এর যাত্রা শুরু হয় সাগর হাসনাতের হাত ধরে। আইবিএ, জাহাঙ্গীরনগর বিশ্ববিদ্যালয় থেকে বিবিএ ও এমবিএ সম্পন্ন করে তিনি দীর্ঘদিন একটি স্বায়ত্তশাসিত সরকারি প্রতিষ্ঠানে দায়িত্ব পালন করেছেন। প্রথম শ্রেণীর সরকারি চাকরি ছেড়ে বর্তমানে তিনি পুরো সময় আহলানকে গড়ে তোলার পেছনে ব্যয় করছেন। একাডেমিক ও পারিবারিক ব্যবসায়িক পটভূমির কারণে ব্যবসার প্রতি তার রয়েছে গভীর আগ্রহ, যা তিনি সম্পূর্ণভাবে আহলান এ্যাগ্রোর উন্নয়নে নিয়োজিত করছেন।

৫। পণ্য ও সেবা

আমাদের অভিজ্ঞতায় গরুর ব্যবসায় সফল হতে তিনটি বিষয় অপরিহার্য: (১) বছরব্যাপী নিয়মিত ক্যাশফ্লো, (২) সঠিক ব্যবস্থাপনা, এবং (৩) মজবুত কাস্টমার ভিত্তি। এই তিনটি লক্ষ্যে আহলান গ্র্যাগ্রো শুধুমাত্র কুরবানিকেন্দ্রিক ব্যবসার পরিবর্তে বছরব্যাপী ভ্যালু-অ্যাডেড প্রোডাক্ট হিসেবে মাংস, দুধ ও দুগ্ধজাত পণ্য সরবরাহ করে আসছে। বর্তমানে আহলান গ্র্যাগ্রোতে নিম্নলিখিত পণ্য ও সেবা রয়েছে:

- কুরবানি সেবা — লাইভ গরু, ছাগল, কশাই সার্ভিস, ভাগা (শরীকানা) সার্ভিস ও হোম ডেলিভারি
- বছরব্যাপী মাংস সরবরাহ — নিজস্ব খামারে লালিত প্রাকৃতিক খাবারে লালিত দেশাল গরুর মাংস
- দুধ ও দুগ্ধজাত পণ্য — সাম্প্রতিক সময়ে চালু হওয়া ডেইরি ইউনিট
- আকিকা ও সাদাকাহ সেবা — মাসে গড়ে ৪-৫ টি আকিকা সম্পন্ন করা হয়
- বছরব্যাপী কশাই সেবা

আহলান গ্র্যাগ্রোর উৎপাদিত পণ্য বিক্রয়ের জন্য রয়েছে আহলান প্রোডাক্টস (সহস্রাধিক নিয়মিত ক্লায়েন্ট), বিফওয়াল্লা (রান্না করা মাংসের রেস্টোরাঁ, একাধিক শাখা), স্পট সেলস, কর্পোরেট সেলস (খাসফুড, রকমারি ফুড, আসল ফুড, ইনসারফসহ একাধিক প্রতিষ্ঠানে সরবরাহ) এবং আকিকা ও সাদাকাহ সার্ভিস — ফলে উৎপাদিত পণ্য বিক্রয়ের জন্য বাইরের কারো ওপর নির্ভর করতে হয় না।

৬। কুরবানি ২০২৬: বিগত সিজনের সাফল্য ও হিসাব

আলহামদুলিল্লাহ, আহলান গ্র্যাগ্রো একটি সফল কুরবানি সিজন ২০২৬ সম্পন্ন করেছে। ঈদের দিন মাত্র সাত ঘণ্টায় ৪০টি গরুর স্লটারিং সেবা এবং ৩১টি খাশি স্লটারিং সেবা প্রদান করা হয়েছে।

বিক্রয় সারাংশ

বিবরণ	সংখ্যা
মোট গরু বিক্রয় (আন্ত)	১০৪ টি
গরু ভাগা/শরীকানায় বিক্রয়	১৫ টি
ছাগল বিক্রয়	৬১ টি
ঈদের দিন গরু স্লটারিং সেবা	৪০ টি
ঈদের দিন খাশি স্লটারিং সেবা	৩১ টি

আর্থিক সারাংশ (টাকা)

খাত	পরিমাণ (টাকা)
গরু বিক্রয় (লাইভ)	১,৩৬,৯৫,০০০
গরু স্লটারিং সেবা	৩,১০,০০০
ছাগল বিক্রয় (লাইভ)	৯,৯৪,৭৬৩
ছাগল স্লটারিং সেবা	৬৬,৭০০

খাত	পরিমাণ (টাকা)
ভাগা (মিডিয়াম, ৪২টি)	৭,৯৪,০০০
ভাগা (লাইট, ৫৪টি)	৮,১০,০০০
ভাগা স্লটারিং সেবা	১,৯২,০০০
মোট রেভিনিউ	১,৬৮,৬২,৪৬৩
মোট খরচ (গরু-ছাগল ক্রয় ও পরিচালন ব্যয়)	১,৫৩,০৭,৪৬০
নেট প্রফিট	১৭,১৭,০০৩
ROI (বাৎসরিক)	২৪%

লক্ষণীয় যে, ২০২৬ সালে অর্জিত ২৪% ROI-এর মধ্যে বিনিয়োগকারীদের চুক্তিবদ্ধ অংশ ছিল ১৩.২%। তবে আহলান এ্যাগ্রো তার নিজস্ব প্রাপ্য অংশ থেকে অতিরিক্ত ৪.৮% ত্যাগ স্বীকার করে বিনিয়োগকারীদের নেট ১৮% ROI প্রদান করেছে — যা আহলান এ্যাগ্রোর বিনিয়োগকারীদের প্রতি দীর্ঘমেয়াদি সম্পর্ক ও আস্থার প্রতিফলন।

বিবরণ	হার
মোট প্রকল্প ROI (বাৎসরিক)	২৪%
বিনিয়োগকারীদের চুক্তিবদ্ধ অংশ (৫৫:৪৫ অনুপাতে)	১৩.২%
আহলান এ্যাগ্রোর ত্যাগকৃত অতিরিক্ত অংশ	৪.৮%
বিনিয়োগকারীদের নেট প্রদত্ত ROI	১৮%

৭। আহলান এ্যাগ্রোর শক্তিশালী দিক

- ঢাকার বসিলায় প্রায় ১০ কাঠা লিজকৃত জমিতে একসাথে প্রায় ১২০টি গরু লালন-পালনের অবকাঠামো ও সক্ষমতা
- ১০০-১২০টি গরু একসাথে লালন-পালনের বাস্তব অভিজ্ঞতা, সাহস ও প্রশিক্ষিত জনবল
- রংপুরে ছাগল লালন-পালনের জন্য পৃথক সেট-আপ
- নিজস্ব দক্ষ কশাই টিম, যা সময়, শ্রম, অর্থ এবং মাংস চুরি রোধে কার্যকর
- নীলফামারীতে নিজস্ব গরুর খাদ্য ব্যবস্থাপনা
- লিন স্ট্রাকচার অনুসরণ করে স্বল্প খরচে পরিচালনা এবং ডাইভার্সিফাইড ব্যবসার মাধ্যমে ফিক্সড খরচ হ্রাস
- দিনাজপুর, নীলফামারী, পঞ্চগড়, গাবতলী ও গাজীপুরের গরু ব্যাপারীদের সাথে দীর্ঘমেয়াদি সরবরাহ সম্পর্ক
- প্রায় ১৩০০+ নিয়মিত ও লয়্যাল বি২সি কাস্টমার ভিত্তি
- খাসফুড, সবুজ উদ্যোগ, আসল ফুড, রকমারি ফুড, ইনসারফ শপ, সেইফ ফুডসহ একাধিক প্রতিষ্ঠানের সাথে ঘনিষ্ঠ ব্যবসায়িক সম্পর্ক

- নিজস্ব আউটলেট, ডেলিভারি চ্যানেল, ওয়েবসাইট, অ্যাপ, কল সেন্টার ও ফেসবুক পেজসহ শক্তিশালী ব্র্যান্ড অ্যাসেট
- টানা ছয় বছরের কুরবানি সরবরাহে কোনো বড় ধরনের ক্ষতির রেকর্ড নেই, আলহামদুলিল্লাহ

৮। বিনিয়োগ পদ্ধতি: মুদারাবা

আহলান এ্যাগ্রো কুরবানি প্রকল্প ২০২৭-এর জন্য মুদারাবা পদ্ধতিতে বিনিয়োগ গ্রহণ করছে। মুদারাবা ইসলামিক ফাইন্যান্সের সবচেয়ে প্রসিদ্ধ ও গ্রহণযোগ্য একটি ব্যবসায়িক পদ্ধতি — নবী কারীম (সা.) মা খাদিজা (রা.)-এর সাথে এই পদ্ধতিতেই ব্যবসা করেছিলেন। এই পদ্ধতিতে বিনিয়োগকারীর অর্থ (রকব-উল-মাল) এবং আহলান এ্যাগ্রোর ব্যবস্থাপনা ও শ্রম (মুদারিব) এর সমন্বয়ে ব্যবসা পরিচালিত হয়, এবং অর্জিত মুনাফা বা লোকসান পূর্বনির্ধারিত অনুপাতে উভয় পক্ষের মধ্যে ভাগ হয়। সুদ থেকে মুক্ত থেকে হালাল উপায়ে ব্যবসা পরিচালনার জন্য আহলান এ্যাগ্রো প্রচলিত ব্যাংকিং খণ্ডের পরিবর্তে ইসলামিক বিনিয়োগ পদ্ধতিকেই বেছে নিয়েছে।

মুদারাবা পদ্ধতিতে বিনিয়োগের সুবিধা

- ইসলামের সবচেয়ে গ্রহণযোগ্য ইনভেস্টমেন্ট পদ্ধতি — নবী কারীম (সা.) ও মা খাদিজা (রা.)-এর অনুসৃত পদ্ধতি
- মুনাফার পরিমাণ নির্দিষ্ট নয় — ব্যবসায় প্রকৃত মুনাফা বেশি হলে বিনিয়োগকারীও আনুপাতিক হারে বেশি মুনাফা পাওয়ার সুযোগ পান
- অপেক্ষাকৃত অল্প পরিমাণ অর্থ দিয়েও বিনিয়োগ করা সম্ভব
- গরুর ব্যবসায় সরাসরি অংশগ্রহণের সুযোগ

মুদারাবা পদ্ধতিতে বিনিয়োগের ঝুঁকি

- মুনাফার হার নির্দিষ্ট বা নিশ্চিত নয়, তাই অনিশ্চয়তা বিদ্যমান
- ব্যবসায় প্রকৃত লোকসান হলে বিনিয়োগকারীকেও নির্ধারিত অনুপাতে সেই লোকসান বহন করতে হবে

৯। কুরবানি প্রকল্প ২০২৭: বিস্তারিত পরিকল্পনা

সময়সীমা

প্রকল্পের মেয়াদ ০১ সেপ্টেম্বর, ২০২৬ থেকে ৩১ আগস্ট, ২০২৭ পর্যন্ত — মোট ১২ মাস। প্রথম কয়েক মাস শেড প্রস্তুতকরণ, মেরামত ও ফেজ-বাই-ফেজ গরু-ছাগল ক্রয় প্রক্রিয়ায় ব্যয় হবে। যেহেতু ধাপে ধাপে পশু ক্রয় করা হবে, তাই কুরবানির ঈদের অব্যবহিত পূর্ব পর্যন্ত বিনিয়োগ সংগ্রহ কার্যক্রম চলমান থাকবে।

প্রকল্পের লক্ষ্যমাত্রা

ক্র. নং	আইটেম	লক্ষ্যমাত্রা
১।	মোট গরু	২০০ টি
২।	মোট ছাগল	১০০ টি
৩।	গরু ভাগা (শরীকানা)	২০ টি
৪।	কশাই সার্ভিস (গরু)	৩০ টি
৫।	প্রত্যাশিত মোট রেভিনিউ	২,৫০,০০,০০০ টাকা (২.৫ কোটি)
৬।	প্রত্যাশিত নেট প্রফিট	৫০,০০,০০০ টাকা (৫০ লক্ষ)
৭।	বিনিয়োগকারীদের প্রত্যাশিত ROI (বাৎসরিক)	২৫%

২০২৬ সালের তুলনায় ২০২৭ সালে গরু বিক্রয়ে প্রায় ৬৮% এবং রেভিনিউতে প্রায় ৪৮% প্রবৃদ্ধির লক্ষ্যমাত্রা নির্ধারণ করা হয়েছে, যা আহলান গ্র্যাগোর সম্প্রসারিত সরবরাহ নেটওয়ার্ক, বর্ধিত কাস্টমার বেইজ এবং বিফওয়ালার সম্প্রসারণের ভিত্তিতে বাস্তবসম্মত বলে মূল্যায়ন করা হয়েছে।

উল্লেখ্য: লক্ষ্যমাত্রা অনুযায়ী বিস্তারিত আইটেম-ভিত্তিক খরচের হিসাব (গরু-ছাগল ক্রয় মূল্য, খাদ্য, শেড, স্যালারি ইত্যাদি) বিনিয়োগ সংগ্রহ শুরুর পূর্বে চূড়ান্ত করে সংযোজন করা হবে, ঠিক যেভাবে পূর্ববর্তী বছরগুলোতে করা হয়েছে।

১০। মুনাফা বণ্টন পদ্ধতি ও দৃষ্টান্ত

পূর্ববর্তী বছরগুলোর ন্যায় বিনিয়োগকারী ও আহলান গ্র্যাগোর মধ্যে মুনাফা/লোকসান ৫৫:৪৫ অনুপাতে (বিনিয়োগকারী : আহলান) বণ্টিত হবে। বিনিয়োগের সময়সীমা অনুযায়ী প্রত্যেক বিনিয়োগকারীর প্রাপ্য অংশ নির্ধারিত হবে। ২০২৬ সালের অভিজ্ঞতার ধারাবাহিকতায় আহলান গ্র্যাগো লক্ষ্য রাখছে, প্রকৃত মুনাফা যেমনই হোক না কেন, বিনিয়োগকারীদের ন্যূনতম প্রত্যাশিত ১৮% নেট বাৎসরিক ROI নিশ্চিত করার — প্রয়োজনে আহলান গ্র্যাগো তার নিজস্ব প্রাপ্য অংশ থেকে অতিরিক্ত অংশ ত্যাগ স্বীকার করবে, ইন শা আল্লাহ।

দৃষ্টান্তস্বরূপ, কেউ যদি ০১ সেপ্টেম্বর, ২০২৬ তারিখে ৫,০০,০০০ টাকা বিনিয়োগ করেন এবং তা পুরো ১২ মাস (৩১ আগস্ট, ২০২৭ পর্যন্ত) বিনিয়োগকৃত থাকে, তাহলে ১৮% বাৎসরিক হারে তার প্রত্যাশিত মুনাফা হবে:

বিবরণ	মান
বিনিয়োগের পরিমাণ	৫,০০,০০০ টাকা
বিনিয়োগকাল	১২ মাস (০১ সেপ্টেম্বর, ২০২৬ — ৩১ আগস্ট, ২০২৭)
প্রত্যাশিত ROI (বাৎসরিক)	১৮%
প্রত্যাশিত মুনাফা	৯০,০০০ টাকা

যিনি প্রকল্পের মাঝামাঝি সময়ে বিনিয়োগ করবেন, তার মুনাফা বিনিয়োগকৃত দিনের সংখ্যা অনুযায়ী আনুপাতিক হারে (প্রো-রেটেড) হিসাব করা হবে — ঠিক যেভাবে পূর্ববর্তী মুদারাবা প্রকল্পে করা হয়েছিল।

১১। বিনিয়োগের পরিমাণ ও সংগ্রহের সময়সীমা

বিষয়	বিবরণ
ন্যূনতম বিনিয়োগ	৩০,০০০ টাকা
সর্বোচ্চ বিনিয়োগ (একক)	প্রকল্পের মোট প্রয়োজনীয় মূলধনের সাপেক্ষে (আলোচনা সাপেক্ষে)
বিনিয়োগ সংগ্রহ শুরু	০১ সেপ্টেম্বর, ২০২৬
বিনিয়োগ সংগ্রহ শেষ (প্রস্তাবিত)	কুরবানির ঈদের অব্যবহিত পূর্ব পর্যন্ত (চূড়ান্ত তারিখ পরবর্তীতে ঘোষণা করা হবে)
পরিচালনা পর্ষদে অন্তর্ভুক্তির যোগ্যতা	উল্লেখযোগ্য পরিমাণ শেয়ার/বিনিয়োগ গ্রহণকারীদের জন্য প্রযোজ্য (পূর্ববর্তী নীতির ধারাবাহিকতায়)

উল্লেখ্য: ন্যূনতম বিনিয়োগের পরিমাণ ও চূড়ান্ত সংগ্রহকাল পূর্ববর্তী (২০২৫) মুদারাবা প্রকল্পের নীতি অনুসরণ করে প্রস্তাব করা হয়েছে। চূড়ান্ত ঘোষণার পূর্বে এই অংকগুলো প্রতিষ্ঠাতার অনুমোদনক্রমে সমন্বয় করা যেতে পারে।

১২। বিনিয়োগের নিরাপত্তা

মুদারাবা বিনিয়োগ পদ্ধতিতে বিনিয়োগকারীর নিরাপত্তার জন্য নিম্নোক্ত সিকিউরিটি ইন্সট্রুমেন্ট বিদ্যমান থাকবে:

- প্রতিটি বিনিয়োগের বিপরীতে ই-রিসিপ্ট প্রদান করা হবে, যা উভয় পক্ষের মধ্যকার চুক্তি হিসেবে গণ্য হবে
- শর্তসাপেক্ষে বিনিয়োগ মেয়াদ উত্তীর্ণের তারিখে বিনিয়োগকৃত অর্থের সমপরিমাণ একটি ব্যাংক চেক প্রদান করা হবে — ব্যাংক চেক ডিজঅনার হলে বাংলাদেশের প্রচলিত আইনে মামলা করার সুযোগ থাকে
- শর্তসাপেক্ষে ৩০০ টাকার নন-জুডিশিয়াল স্ট্যাম্পে উভয় পক্ষের মধ্যে চুক্তি স্বাক্ষরিত হবে (দলিল ও চেক প্রস্তুত, প্রিন্ট ও ট্রান্সপোর্ট খরচ বাবদ প্রতিটির জন্য একটি নির্ধারিত ফি প্রযোজ্য হবে)
- আহলান এ্যাগ্রোর দীর্ঘদিনের অর্জিত ব্র্যান্ডভ্যালু, যা কোনো আর্থিক অনিয়মের কারণে ক্ষুণ্ণ হোক তা প্রতিষ্ঠান কখনোই চাইবে না
- প্রতিষ্ঠাতা সাগর হাসনাতের ব্যক্তিগত তত্ত্বাবধানে সম্পূর্ণ বিনিয়োগ প্রক্রিয়া পরিচালিত হবে

১৩। ঝুঁকি সংক্রান্ত বিবৃতি

গরুর ব্যবসা তুলনামূলক উচ্চ মুনাফার সম্ভাবনাসম্পন্ন হলেও এটি একটি উচ্চ-ঝুঁকিপূর্ণ ব্যবসা — এখানে লাভের পাশাপাশি লোকসানের সম্ভাবনাও বিদ্যমান। মুদারাবা পদ্ধতিতে বিনিয়োগকৃত অর্থের কোনো নিশ্চিত বা পূর্বনির্ধারিত মুনাফা নেই এবং ব্যবসায় প্রকৃত লোকসান হলে বিনিয়োগকারীকেও নির্ধারিত অনুপাতে তা বহন করতে হবে। তবে স্বস্তির বিষয় হলো, আহলান এ্যাগ্রোর প্রাকৃতিক পদ্ধতিতে (ন্যাচারাল ফার্মিং) পশু লালন-পালনের কারণে পশুর রোগ প্রতিরোধ ক্ষমতা তুলনামূলক বেশি, এবং আল্লাহর অশেষ রহমতে বিগত ছয় বছরে

আহলান এ্যাগ্রোতে বড় ধরনের পশু ক্ষয়ক্ষতির কোনো রেকর্ড নেই। এছাড়া বছরব্যাপী চালু থাকা মাংস বিক্রয় ব্যবসা কুরবানির অবিক্রিত পশু সমন্বয়ের একটি বিকল্প পথ তৈরি করে, যা সামগ্রিক ঝুঁকি হ্রাস করে।

১৪। আহলান এ্যাগ্রোতে বিনিয়োগের কারণ

- প্রতিষ্ঠার পর থেকে টানা ছয়টি কুরবানির ঈদে সুনামের সাথে সেবা প্রদানের প্রমাণিত ট্র্যাক রেকর্ড
- ২০২৬ সালে ২৪% ROI অর্জন এবং বিনিয়োগকারীদের নেট ১৮% মুনাফা প্রদানের বাস্তব দৃষ্টান্ত
- স্বচ্ছ হিসাব-নিকাশ ও প্রতিষ্ঠাতার সরাসরি তত্ত্বাবধান
- সুদমুক্ত, শরিয়াহসম্মত মুদারাবা পদ্ধতিতে বিনিয়োগের সুযোগ
- সরবরাহকারী, কাস্টমার বেইজ, অবকাঠামো ও জনবলের দিক থেকে সুপ্রতিষ্ঠিত ইকোসিস্টেম
- কুরবানি ছাড়াও বছরব্যাপী মাংস, দুধ ও দুগ্ধজাত পণ্য বিক্রয়ের মাধ্যমে ঝুঁকি হ্রাসের সুযোগ

১৫। সমাপনী কথা

লেনদেনের ভলিউম ও প্রাতিষ্ঠানিক সম্পর্কের কারণে আহলান এ্যাগ্রো চাইলে প্রচলিত ব্যাংকিং ব্যবস্থা থেকেও সহজে ঋণ গ্রহণ করতে পারতো। কিন্তু সুদের মতো একটি গুরুতর গুনাহ থেকে বেঁচে থাকার জন্য আহলান এ্যাগ্রো সচেতনভাবে ইসলামিক বিনিয়োগ পদ্ধতি বেছে নিয়েছে। হালাল উপার্জনের এই প্রচেষ্টায় কোনো ধরনের অনিয়ম বা খেয়ানত আহলান এ্যাগ্রোর কাম্য নয় — জ্ঞাতসারে কারো এক পয়সাও ক্ষতিগ্রস্ত হতে দেওয়া হবে না, ইন শা আল্লাহ। “আহলান এ্যাগ্রো” শুধু মুনাফা অর্জনের একটি প্রকল্প নয়, বরং মুনাফার পাশাপাশি সমাজে ইতিবাচক প্রতিফলন ঘটানোই এর লক্ষ্য। আল্লাহ যেন এই প্রকল্পের সাথে সংশ্লিষ্ট সকলকে দুনিয়া ও আখিরাতে সফলকাম করেন এবং আহলান এ্যাগ্রোতে বারাকাহ দান করেন। আমিন।

যোগাযোগ

সাগর হাসনাত, প্রতিষ্ঠাতা, আহলান এ্যাগ্রো

LinkedIn: [linkedin.com/in/sagor-hasnath-84a544139](https://www.linkedin.com/in/sagor-hasnath-84a544139)